PROGRAMME PRÉVISIONNEL

5 jours riches en opportunités sur 2 villes différentes

Mercredi 22 septembre

- o Warm'Up collectif de préparation en digital
 - o Présentation du marché saoudien et des opportunités d'affaires
 - o Préparation interculturelle et pratiques des affaires en Arabie Saoudite

Dimanche 24 octobre

- o Arrivée des participants à l'aéroport de Riyad
- o Transfert en bus vers l'hôtel Marriott Riyadh DQ
- Soirée de lancement de mission, avec présentation du programme de RDV individuels, analyse de marché et témoignages d'experts

Lundi 25 octobre - RIYAD

- o RDV collectifs au Ministère de la Santé, à la SFDA et une visite d'un hôpital
- o RDV B2B permettant de rencontrer les acteurs majeurs du secteur de la santé, tels que :
- · Olayan Group,
- · Al Muhaidib Group,

- Al Seif,
- · Sulaiman-Habib Group.
- o Dîner collectif avec des membres du Conseil d'Affaires Franco-Saoudien et des CCEF

Mardi 26 octobre - RIYAD

- Poursuite des RDV collectifs
- Poursuite des RDV B2B
- Transfert vers Dieddah

Mercredi 27 octobre - DJEDDAH

- o Visites collectives d'hôpitaux privés et publics, rencontres avec les responsables des départements clés et des décisionnaires, tels que :
- Al Naghi Group,
- SGH Saudi-German Hospitals / Batterjee Group,
- Dr. Soliman Fakeeh Healthcare Group,
- Nazer Group Co Ltd

- o Poursuite des RDV B2B
- Cocktail Networking à la Résidence de France en présence du Consul Général et des membres du Cercle d'Affaires Franco-Saoudien de Djeddah

Jeudi 28 octobre - DJEDDAH

- o Poursuite des RDV B2B
- Debriefing groupé et retour en France (arrivée le lendemain)

