

RENCONTRES ACHETEURS Healthcare Innovation Business Meetings CAIB

Devenez fournisseur des hôpitaux universitaires et cantonaux de Suisse romande

Suisse - Lausanne

Le mardi 29 septembre 2020

Venez présenter vos dernières solutions et projets d'innovation à la
centrale d'achats des hôpitaux romands

► VOUS ÊTES...

Une entreprise française **innovante** active dans les domaines suivants :

- L'oncologie
- Le secteur mère-enfant
- Les addictions
- Les objets connectés dans la santé (hors gériatrie)

► VOUS VOULEZ...

Découvrir un marché dynamique à la recherche de solutions innovantes et initier des relations commerciales ou technologiques avec la centrale d'achats hospitalière la plus importante de Suisse romande.



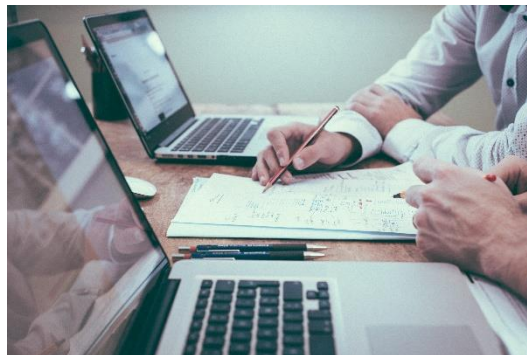
EN PARTENARIAT AVEC :

La CAIB
consacre
chaque
année plus
de

900 M EUR

à l'achat de
matériel et
fournitures

La Centrale d'achats et d'ingénierie biomédicale (CAIB) définit et met en oeuvre une politique d'achat commune aux hôpitaux universitaires de Vaud (CHUV) et de Genève (HUG). Les hôpitaux des cantons du Valais (HVS), Neuchâtel (HNE), Jura (HJU) et Fribourg (HFR) y sont également affiliés. La CAIB négocie les conditions d'achats et conclut les contrats afin d'assurer l'approvisionnement des institutions aux meilleures conditions du marché. Elle assure l'approvisionnement en biens médicaux, d'équipements et généraux dans le cadre de son budget annuel d'achats qui atteint 1 milliard de francs suisses.



La Suisse se positionne, depuis plusieurs années, comme le premier pays au Global Innovation Index. Elle est un des acteurs majeurs en Europe dans les secteurs de la pharmacie, de la biotech et des medtech et a également valeur de vitrine pour les entreprises qui y sont présentes, du fait du très haut niveau d'exigence qu'elle requiert.

Dans ce cadre, la CAIB souhaite découvrir les innovations et solutions qui feront l'hôpital de demain.

COMMENT PARTICIPER ?

Le processus de pré-sélection de votre dossier se passe en deux étapes :

- Les entreprises souhaitant participer doivent **renvoyer avant le 29 mai 2020 un dossier de candidature**. La sélection se fera essentiellement sur **le caractère innovant de l'offre de l'entreprise candidate, sur sa capacité à développer une vision prospective et à s'inscrire dans l'hôpital de demain**.
- Les dossiers seront ensuite analysés par Business France et soumis à la CAIB pour validation.
- **Les entreprises retenues** (au plus tard à la mi-juillet) seront invitées à participer à la journée du 29 septembre à Lausanne.

POURQUOI PARTICIPER AUX RENCONTRES ACHETEURS ?



- Mettre en avant vos capacités d'innovation et partager votre vision de l'hôpital de demain à travers un événement sélectif et valorisant
- Prendre pied ou consolider votre position sur un marché référent dans le domaine de la santé
- Identifier en amont les besoins des acheteurs et vous informer sur les procédures d'achat de la CAIB
- Alimenter de précédentes prises de contact

TÉMOIGNAGE

Ricardo AVVENENTI
Directeur Général, CAIB

« Partout dans le monde les systèmes de santé traversent une crise profonde. Les améliorations structurelles ne suffisent plus. L'innovation constitue une véritable source de performance pour le système de santé.

L'acheteur hospitalier joue un rôle fondamental pour favoriser l'entrée de l'innovation à l'hôpital. Il a la volonté d'aller à la rencontre des industriels pour sélectionner et évaluer l'innovation avec, pour objectif, d'assurer sa diffusion dans nos hôpitaux.

Innover pour transformer radicalement le système de santé semble être la seule solution, d'où l'importance de ces rencontres entre industriels et acheteurs hospitaliers. »

LE PROGRAMME

Mardi
29
septembre

CHUV - Centre Hospitalier Universitaire Vaudois

9h-12h

Matinée de présentation de la CAIB, des différents pôles, de leurs enjeux et besoins. Intervenants de la Medtech française (prospective).

12h – 13h30

Déjeuner de networking

13h30-17h00

Rencontres B2B – créneaux « découverte » de 30 min
Clôture de la journée

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.



Cet événement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

DESCRIPTIF DES OFFRES	MONTANT HT	MONTANT TTC
• Etude et présentation de votre dossier à la CAIB	200 €	240 €
En cas de sélection Participation à l'événement Healthcare Innovation Business Meeting Caib du 29/09/20 : • Etude et présentation de votre dossier à la CAIB • Participation au séminaire d'information et au déjeuner de networking (2 personnes par entreprise) • Rendez-vous avec les acheteurs de la CAIB	1 500 €	1.800 €

Cette offre ne comprend pas vos frais de déplacement et éventuels frais d'hébergement à Lausanne

Le processus de pré-sélection de votre dossier par la CAIB, mis en œuvre par Business France, vous garantit un intérêt de principe pour vos produits/ services en vue des rendez-vous du 29 septembre 2020. L'accès à l'événement ne sera possible qu'en cas de sélection et de rendez-vous planifié.

Date limite d'inscription : 29 Mai 2020

OPTIONS

	HT	TTC
Guide des affaires SUISSE 2020	50 €	60 €
Ce guide se propose de donner aux entrepreneurs français des clés pour développer leurs activités en Suisse. Il évoque les points saillants de l'environnement économique et politique, les principales caractéristiques du marché, le contexte réglementaire et juridique, les spécificités de la pratique des affaires, les types de relais commerciaux et les différentes formes d'implantation, ainsi que les usages dans la communication avec la presse professionnelle		

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 4 sur 5 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête GfK 2018)

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à [l'assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#) pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement. www.bpifrance.fr



VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

FRENCH TECH TOUR HEALTHCARE

ISRAEL – Tel Aviv – 12 au 14 mai 2020

Learning Expedition

Contact : aurelie.guthmann@businessfrance.fr

CMEF 2020

CHINE - Shanghai – 12 au 15 avril 2020

Pavillon France

Contact : emilie.ini@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

MEDICA COMPAMED 2020

ALLEMAGNE - Düsseldorf – 17 au 20 novembre 2020

Pavillon France

Contact : julien.compiegne@businessfrance.fr

RSNA 2020

ETATS-UNIS – Chicago – 29 novembre au 4 décembre

French Healthcare Imaging Days

Contact : jenna.ouzillou@businessfrance.fr

Pour toute information complémentaire, contactez :

Matthieu CREPEY (Zurich)

Chargé d'affaires export

Santé

Tél : +41 44 279 15 54

matthieu.crepey@businessfrance.fr

Maureen AZRIA (Zurich)

Chargée d'affaires export

Tech & Services

Tél : +41 44 279 15 59

maureen.azria@businessfrance.fr

Inès FARSI

Conseillère référente santé

Tél : +33 1 40 73 30 66

ines.farsi@businessfrance.fr

Date limite d'inscription : **vendredi 29 mai 2020** - Dans la limite des places

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant :

- L'engagement de participation signé*
- Le formulaire de candidature*
- L'engagement sur les Conditions Générales d'Achat et le respect des obligations et devoirs des fournisseurs de la CAIB*
- Un document de présentation de votre produit / technologie / service (brochure, plaquette, ppt...) sur support digital
- Eventuellement un document de présentation de votre entreprise

* Documents disponibles sur demande, cf. contacts ci-dessus

Crédits photos : adbestock.com - gettyimages.fr

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
<http://export.businessfrance.fr/default.html>

