

RENCONTRES ACHETEURS

Avec les principaux acteurs saoudiens dans le secteur de la Santé

Arabie Saoudite – Riyad et Djeddah

Du 20 au 23 octobre 2019

Rencontrez les grands acteurs et les distributeurs locaux dans le secteur de la Santé sur le marché saoudien et saisissez des opportunités réelles

VOUS ÊTES

PORTEUR D'INNOVATION EN :

- E-santé
- Équipements hospitaliers
- Dispositifs médicaux

INTÉRESSÉ PAR LE MARCHÉ SAOUDIEN



VOUS SOUHAITEZ

- NOUER DES PARTENARIATS
- RENCONTRER DES LEADERS DE L'INDUSTRIE
- GAGNER EN VISIBILITÉ



EN PARTENARIAT AVEC :

3^{ème}

poste de dépenses

gouvernementales

avec un budget

dédié de 32 Mds

USD

- L'Arabie Saoudite, le plus grand pays CCG, a actuellement une population estimée à environ 32,6 millions d'habitants et devrait atteindre 77,2 millions d'ici à 2050, soit une croissance annuelle de 2,65%.

- L'Arabie saoudite aura besoin de 110 000 lits supplémentaires d'ici 2030 et de 178 000 lits d'ici 2050, si l'on applique le ratio mondial de 2,7 lits pour 1 000 habitants.

- Définissant un objectif de soins de santé de qualité pour tous, le programme Vision 2030 vise à mieux utiliser les capacités des hôpitaux et des centres de santé et à améliorer la qualité des services de soins de santé préventifs et thérapeutiques.

- **Segment à fort potentiel d'après la vision 2030**

- Restructuration des établissements de soin primaires
- Réhabilitation
- Équipements pour les laboratoires
- Radiologie
- Soins de longue durée
- Santé numérique



POURQUOI PARTICIPER AUX RENCONTRES ACHETEURS



CRÉER DES RELATIONS : Rencontrer de nouveaux partenaires, détecter de nouvelles opportunités et affirmer votre présence sur le marché saoudien. Les bureaux Business France en Arabie Saoudite **identifient** et **cibent** les acteurs clés du marché afin de vous organiser un programme personnalisé de **rendez-vous**.

EXPLORER : En profitant d'un **accès** à des établissements de Santé et des rencontres directes avec des donneurs d'ordre dans les secteurs publics et privés.

RAYONNER : En bénéficiant d'une visibilité unique auprès des **leaders des industries de la santé** tout au long du programme notamment grâce à des séances de pitches face à l'audience saoudienne.

TÉMOIGNAGE

Jean-Michel GRAS

Développement International Golfe
GROUPE ORPEA / CLINEA



“ De retour à Manama, je voudrais vous remercier pour l'aide apportée par Business France(...). Je tiens à souligner la qualité des rendez-vous obtenus et l'organisation associée à ces trois jours de visite. Je sais tout le travail et l'investissement collectif que cela représente (...). Au bilan, j'ai pu approcher, en un laps de temps restreint, plusieurs sociétés et institutions saoudiennes qui toutes ont manifesté un vif intérêt pour l'offre de soins proposée par ORPEA.”

LE PROGRAMME

Dimanche 20 Octobre	Bureau Business France de Riyad 08h30 : Réunion de cadrage à l'Ambassade de France en présence 10h00 : Visite au Prince Sultan Military Medical City- et entretien avec les responsables. 12h00 : Visite au MoH et présentation de la vision 2030 par l'un des responsables au ministère 15h00 : visite à la SFDA (l'organisme saoudien en charge de réglementer, superviser et de contrôler l'import et la distribution des produits pharmaceutiques et des équipements médicaux)
Lundi 21 Octobre	Rendez-vous B2B à Riyad <ul style="list-style-type: none">• Entretiens B2B avec les acteurs locaux que vous aurez préalablement validés.• Départ vers Djeddah. L'horaire du vol vous sera transmis ultérieurement.
Mardi 22 Octobre	Hôtel Movempick de Djeddah 09h30 : Visite collective d'un hôpital public et entretien avec ses responsables 12h00 : Déjeuner 13h00 : Visite collective à un hôpital privé et entretien avec les responsables 19h00 : cocktail de Networking à la résidence de France
Mercredi 23 Octobre	Rendez-vous B2B à Djeddah <ul style="list-style-type: none">• Entretiens B2B avec les acteurs locaux que vous auriez préalablement validés.• Fin de la mission

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.

i Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 31 juillet 2019

DESCRIPTIF DES OFFRES	MONTANT HT	MONTANT TTC
PARTICIPATION AUX RENCONTRES ACHETEURS SANTÉ ARABIE SAOUDITE <ul style="list-style-type: none">• Réunion d'information et visites collectives aux hôpitaux privés et publics - Découvrez le marché saoudien et ses opportunités et profitez-en pour poser toutes vos questions aux responsables• Rendez-vous B2B sur les deux villes principales - Rencontrez des prospects saoudiens ciblés dans leurs locaux pour discuter de votre offre. Voitures avec chauffeurs seront mis à votre disposition.• Fiches entité - Fiches détaillées de chaque entité saoudienne présente• Synthèse réglementaire sur les dispositifs médicaux en Arabie Saoudite - Présentation des principales caractéristiques du pays et clés opérationnelles pour une approche pragmatique du marché• Communiqué de presse collectif - Diffusion auprès de la presse généraliste et spécialisée pour donner de la visibilité à l'opération• Déjeuner de travail et dîners de networking - Echangez sur votre projet dans un cadre privilégié• Soutien logistique du bureau (réservation hôtel : les frais de réservation sont à la charge des participants)	2500 €	3000 €

NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
Participant supplémentaire : Venez accompagné et faites profiter votre collaborateur de l'ensemble des prestations packagées	200 €	240 €
Communiqué de presse individuel : Traduction, adaptation en arabe, et diffusion auprès de la presse généraliste et spécialisée	975 €	1170 €
Hotline réglementaire Forfait de 2 heures pour poser toutes vos questions à nos spécialistes de la réglementation internationale	175 €	215 €
Guide des Affaires en Arabie Saoudite : Présentation des principales caractéristiques du pays et clés opérationnelles pour une approche pragmatique du marché	50 €	60 €
Dossier Thématique sur le marché de la Santé en Arabie Saoudite et aux Emirats Arabes Unis : Une aide à la décision, qui vous permet de mesurer le potentiel et les perspectives du marché saoudien : panorama du marché, offre et demande, menaces, opportunités et perspectives, conseils et infos utiles	80 €	96 €
Extension au Koweït : Optimisez votre déplacement et effectuez une visite collective et des missions de prospection individuelles sur 1 journée au Koweït.	1500 €	1800 €

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 4 sur 5 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 a signé un contrat dans les 2 ans. (Enquête GfK 2018)

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant :

- Une présentation de votre société et de vos produits
- Votre engagement de participation dûment complété par email à service-client@businessfrance.fr

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à [l'assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#) pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement. www.bpifrance.fr

bpifrance

VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

RENCONTRES ACHETEURS AVEC LES LEADERS DU SECTEUR HOSPITALIER

INDE – New Delhi - Mumbai – 1 au 4 juillet

Brinder RAULT : brinder.rault@businessfrance.fr

PAVILLON FRANCE sur le salon CISSE 2019

CHINE - Pékin – 21 au 24 août

Emilia INI : emilia.ini@businessfrance.fr

PAVILLON France sur le salon MEDICAL FAIR

THAÏLANDE - Bangkok – 11 au 13 septembre

Emilia INI : emilia.ini@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

RENCONTRES ACHETEURS AMBITION SANTÉ

ALGÉRIE - Paris – 22 décembre

Ahmed LARRAS : ahmed.larras@businessfrance.fr

PAVILLON FRANCE sur le salon ARAB HEALTH

ÉMIRATS ARABES UNIS - Dubaï – 27 au 30

janvier 2020

Malika HACHEMI : malika.hachemi@businessfrance.fr

PAVILLON FRANCE sur le salon AEEDC (Dental Conference Exhibition) 2020

ÉMIRATS ARABES UNIS - Dubaï – 4 au 6

février 2020

Julien COMPIEGNE : julien.compiegne@businessfrance.fr

Pour toute information complémentaire, contactez :

Hager BEN NASR

Chargée d'affaires Export

Référente Santé PMO

Tél. : (+966 12) 6108952

hager.bennasr@businessfrance.fr

Martine BLEREAU-CERNA

Chargée d'information

Business France Paris

Tél. : (+33 1) 40 73 34 20

martine.blereau-cerna@businessfrance.fr

Pascal ROGER

Directeur Du Bureau KSA

& Directeur d'Activité ADVS sur le PMO

Tél. : (+966 11) 43 44 162

Pascal.roger@businessfrance.fr

Crédits photos : iadbestock.com - gettyimages.fr

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
<http://export.businessfrance.fr/default.html>



BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 4 sur 5 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 a signé un contrat dans les 2 ans. (Enquête GfK 2018)

Date limite d'inscription : **31 juillet 2019** - Dans la limite des places disponibles.

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à [l'assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#) pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.
www.bpifrance.fr

bpifrance